DECIDA COM INFORMAÇÃO

Sua empresa nos Estados Unidos

Guia prático para entender o processo, as oportunidades e os custos de constituir uma LLC na Flórida.

Uma estrutura para seu negócio

Uma LLC é uma entidade empresarial constituída sob a lei estadual. Pode servir para organizar uma atividade comercial, contratar e separar as finanças do negócio. Sua utilidade depende do que você venderá, de onde operará e de quem serão seus proprietários. [1, 2]

Para quem pode fazer sentido?

Serviços profissionais e digitais

Consultoria, tecnologia, design ou formação com clientes internacionais.

Comércio e expansão empresarial

Venda de produtos ou serviços e desenvolvimento de relações com parceiros.

Projetos com sócios

Aportes, participações e responsabilidades definidos desde o início.

Investimento em ativos

Avaliação individual de riscos, impostos e estrutura de propriedade.

A primeira decisão: defina um objetivo comercial concreto. Ter uma LLC pode apoiar uma estratégia; clientes e receitas resultam da execução dessa estratégia.

Escopo: LLC constituída na Flórida. Informações gerais, sem substituir orientação jurídica, tributária ou migratória individual. Fontes e datas dos dados na página 7.

INFOGRÁFICO DO PROCESSO

Da ideia à operação

Oito passos de referência. Alguns podem avançar em paralelo; o registro estadual é apenas uma parte do percurso.

01 Definir o negócio

Atividade, clientes, países, proprietários e local real de operação. Avalie se a Flórida e uma LLC são adequadas. [1, 2]

02 Escolher nome e estrutura

Verifique a disponibilidade no Sunbiz; defina membros e administração. O registro do nome não equivale a uma marca. [3]

03 Preparar dados e agente

Reúna endereços, responsáveis e e-mail. O Registered Agent deve ter endereço físico na Flórida e aceitar a função. [3]

04 Constituir no Sunbiz

Apresente os Articles of Organization, pague as taxas e verifique a aceitação. Guarde os documentos aprovados. [3, 4]

05 Documentar os acordos

Prepare o Operating Agreement: propriedade, aportes, administração e decisões. Recomendável mesmo com um único membro. [1]

06 Solicitar o EIN

Obtenha a identificação fiscal do IRS. A solicitação é gratuita; o procedimento depende da elegibilidade do solicitante. [5]

07 Viabilizar a operação

Solicite conta empresarial e meios de pagamento; verifique licenças, registros fiscais e contratos. Cada fornecedor avalia a solicitação.

08 Manter e administrar

Separe recursos, mantenha registros e agende o Annual Report e as obrigações tributárias aplicáveis. [6, 7, 8]

Siga as setas de 1 a 8. Os prazos do estado, do IRS e dos bancos são independentes; não há aprovação conjunta nem prazo único garantido.

VANTAGENS E OPORTUNIDADES

Além do registro de uma LLC

A estrutura empresarial pode trazer organização e capacidade de expansão quando acompanhada de processos e atividade real.

Separação e organização

Diferencie receitas, despesas, contratos e obrigações do negócio. A responsabilidade limitada tem exceções e exige uma operação coerente. [1]

Regras claras entre sócios

Documente aportes, poderes e decisões. Isso permite antecipar saídas ou divergências e organizar a administração do projeto. [1]

Fatores estratégicos que costumam passar despercebidos

01 **Preparar-se para vender a empresas**

Um conjunto consistente de documentos da entidade, contratos e faturamento pode facilitar a avaliação como fornecedor. Cada comprador define seus requisitos.

02 **Organizar ativos digitais**

Identifique quem possui o domínio, o software, o conteúdo e as contas. Documentar licenças e cessões ajuda a reduzir conflitos.

03 **Construir um negócio transferível**

Registros financeiros e processos documentados facilitam a análise do negócio para incluir sócios ou negociar uma eventual venda.

04 **Planejar uma operação internacional**

Planeje moedas, fornecedores e mercados. Uma entidade pode apoiar contratos transfronteiriços; verifique impostos e obrigações em cada país.

Os quatro fatores estratégicos são aplicações propostas pela BUDECO360, não benefícios legais automáticos. Uma LLC tampouco garante contas, crédito, vendas, economia tributária ou autorização migratória.

O AMBIENTE EMPRESARIAL

Flórida em números

Um tecido empresarial amplo e uma conexão internacional relevante. Os números descrevem o mercado; não preveem as vendas de um novo negócio.

3,5 milhões

de pequenas empresas

Perfil SBA publicado em 2025. [9]

99,8 %

dos negócios são pequenos

Perfil SBA publicado em 2025. [9]

3,8 milhões

de empregados em pequenas empresas

39,6% do emprego indicado pela SBA. [9]

52.004

pequenas e médias exportadoras de bens

94% das empresas exportadoras em 2023. [10]

USD 78,9 bilhões

Exportações de bens da Flórida em 2025. O Brasil foi seu principal destino; México, Canadá, Alemanha e Colômbia também estiveram entre os principais mercados. [10]

Como usar esses dados no seu projeto

O tamanho do tecido empresarial convida a estudar serviços B2B e parcerias. O comércio exterior sugere explorar necessidades de coordenação, distribuição e suporte internacional. São hipóteses comerciais: valide demanda, concorrência e custos antes de investir.

Neste perfil, a SBA usa o critério de menos de 500 empregados; inclui negócios sem empregados. Seus números não são a quantidade de LLC nem uma contagem em tempo real. O perfil de 2025 reúne dados de anos diferentes. USTR: exportadores de 2023 e exportações de bens de 2025; não inclui todas as vendas de serviços.

CUSTOS E MANUTENÇÃO

Planeje o primeiro ano

Separe taxas oficiais, serviços profissionais e despesas operacionais. Valores oficiais consultados em 26 de outubro de 2026.

Constituição estadual obrigatória — **USD 125**

USD 100 de registro + USD 25 de designação do agente. [4]

Documentos opcionais — **USD 35**

Cópia certificada USD 30 + Certificate of Status USD 5. [4]

EIN perante o IRS — **USD 0**

O IRS não cobra; um terceiro pode cobrar pela gestão da solicitação. [5]

Annual Report da LLC — **USD 138,75**

Taxa anual vigente; não é uma declaração de impostos. [6, 7]

Outros itens para orçar

Serviço de Registered Agent, endereço ou correspondência comercial, se aplicável, contabilidade, preparação tributária, licenças, seguros, banco e processamento de pagamentos. Os USD 25 estaduais não pagam o serviço anual de um agente.

Calendário: o primeiro Annual Report corresponde ao ano seguinte ao da constituição ou da data efetiva aplicável. Programe o período janeiro-maio: após 1º de maio, aplica-se uma multa de USD 400. [3, 6]

Exemplo de taxas: USD 125 ao constituir; USD 160 se solicitar ambos os documentos opcionais. Esse não é o preço total de um pacote BUDECO360. As obrigações tributárias exigem avaliação independente.

ANTES DO PRÓXIMO PASSO

Sua lista para começar

Responda a estas perguntas para definir o escopo do serviço e um orçamento adequado ao seu projeto.

- ☐ O que você venderá e quem seria seu primeiro cliente?
- ☐ Onde morarão os proprietários e onde o negócio operará?
- ☐ Quem serão os membros e qual será a participação de cada um?
- ☐ Quem administrará e quem poderá assinar ou movimentar recursos?
- ☐ Quais bancos, pagamentos, licenças e seguros será preciso avaliar?
- ☐ Quem cuidará da contabilidade e do calendário de obrigações?

Quatro esclarecimentos que evitam erros

A LLC não é um visto. Ser proprietário não concede residência nem autorização para trabalhar nos Estados Unidos. [11]

A forma jurídica não determina todos os impostos. Membros, eleições fiscais, atividade e residência fiscal influenciam. Não ter vendas não elimina, por si só, todas as obrigações. [2, 8]

Alguns proprietários estrangeiros têm declarações específicas. Uma LLC unipessoal dos EUA com proprietário estrangeiro pode precisar do Form 5472 e do pro forma 1120 por operações sujeitas a reporte. [8]

BOI não é o mesmo que Annual Report. Segundo o FinCEN, as entidades criadas nos EUA estão isentas do BOI na data desta edição. Confirme as regras ao contratar. [12]

Vamos conversar sobre seu projeto
Solicite informações em budeco360.com e compartilhe atividade, país e número de proprietários para definir os próximos passos.

BUDECO360 · Business Development Ecosystem 360. Este guia não garante resultados nem aprovações. Os serviços e suas condições devem constar de uma proposta expressa.

FONTES OFICIAIS

Consulte e aprofunde

Referências consultadas em 26 de outubro de 2026. Os links são clicáveis. Verifique as regras vigentes antes de apresentar solicitações.

01 **SBA · Estrutura empresarial e organização**
Abrir fonte oficial · www.sba.gov

02 **IRS · Limited Liability Company e classificação fiscal**
Abrir fonte oficial · www.irs.gov

03 **Sunbiz · Instruções para constituir uma LLC na Flórida**
Abrir fonte oficial · dos.fl.gov

04 **Sunbiz · Registro e taxas de constituição**
Abrir fonte oficial · dos.fl.gov

05 **IRS · Solicitação do EIN e elegibilidade**
Abrir fonte oficial · www.irs.gov

06 **Sunbiz · Annual Report e prazos**
Abrir fonte oficial · dos.fl.gov

07 **Sunbiz · Taxas das LLC**
Abrir fonte oficial · dos.fl.gov

08 **IRS · Instruções do Form 5472**
Abrir fonte oficial · www.irs.gov

09 **SBA Office of Advocacy · Perfil das pequenas empresas da Flórida 2025**
Abrir fonte oficial · advocacy.sba.gov

10 **USTR · Exportações e investimento estrangeiro na Flórida**
Abrir fonte oficial · ustr.gov

11 **SelectUSA · Guia do investidor 2025**
Abrir fonte oficial · www.trade.gov

12 **FinCEN · Informações sobre beneficiários finais**
Abrir fonte oficial · www.fincen.gov

As ideias de aplicação estratégica e a interpretação comercial são propostas editoriais da BUDECO360. Os dados de mercado têm seus próprios anos de referência, indicados na página 4.